アジェンダ

株式会社IC
Be the best partner.

1. 会社概要
2. 提案の目的／スコープ
3. 機能要件に対する提案
4. 非機能要件に対する提案
5. プロジェクト運営
6. 要件定義運営
7. 契約形態／条項
8. コスト
9. 本PJ外テーマの実績
10. 別紙資料リスト

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

1.会社概要

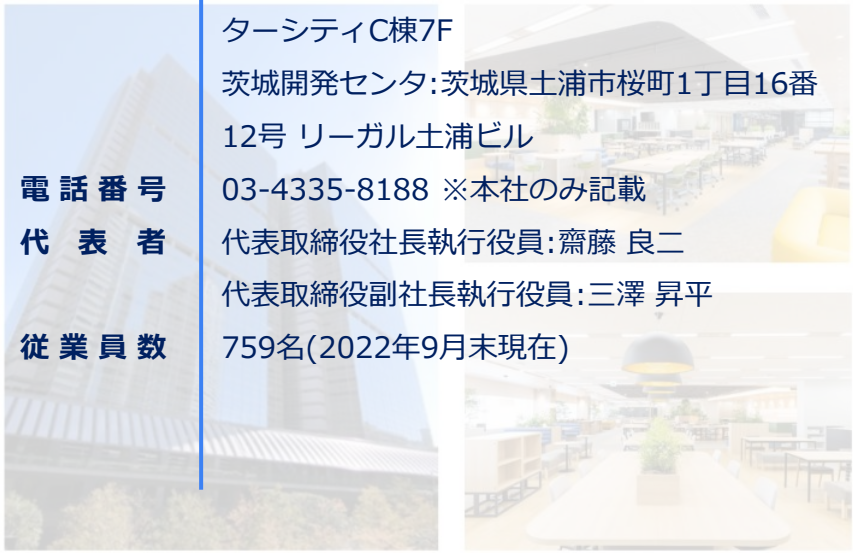
© 2023 IC CO., LTD.

1.1.基本情報

株式会社IC
Be the best partner.

会社概要

社　　名	株式会社IC
資 本 金	4億7百万円(2021年9月末現在)
設　　立	1978年2月20日 (2023年10月より 47期スタート)
所 在 地	本社:東京都港区港南2丁目15番3号 品川インターシティC棟7F 茨城開発センタ:茨城県土浦市桜町1丁目16番12号 リーガル土浦ビル
電話番号	03-4335-8188 ※本社のみ記載
代 表 者	代表取締役社長執行役員:齋藤 良二 代表取締役副社長執行役員:三澤 昇平
従業員数	759名(2022年9月末現在)



沿革

1978.02	ファシリティマネージメント(コンピュータの運用全般に関する管理)事業をサポートすることを目的として、東京都渋谷区広尾に設立
1986.07	特定労働者派遣事業者として労働大臣へ届出
2000.07	ジャスダック証券取引所に株式を上場
2002.03	**ISO9001(QMS) 認証取得**
2003.10	**プライバシーマーク認定取得**
2011.06	**ISO/IEC27001(ISMS) 認証取得**
2018.04	労働者派遣事業の許可を取得 (許可番号:派13-309888)
2021.10	株式会社シルク・ラボラトリ、株式会社フィートを子会社化
2022.04	株式会社ICに商号変更
2023.03	業務拡張のため港区港南に本社移転

© 2023 IC CO., LTD.

1.2.弊社の強み

株式会社IC
Be the best partner.

ＩＣは、さまざまな業界に向けてソフトウェア開発からインフラ構築までをトータルITソリューションとして提供しています。多種多様な業界でのご要望の実現を重視しており、**特にパッケージでは対応できないようなシステム構築実績は弊社の強み**です。

01 様々な業種・業態のお客様との取引実績

SI企業様からエンドユーザ様まで、幅広い業種に対応できる体制を構築。100社を超えるパートナー様との協業により実現。

製造 / 金融・証券・保険 / 電力・鉄道
流通・小売 / 情報・通信・メディア
自治体・官公庁 / SI企業

IC ＋パートナー

02 トータルITソリューションを提供

ご要望範囲にあったスキル人材にて課題解決をサポート。

要件定義	設計・開発	保守
役務常駐	一括請負	

システム開発からインフラ構築まで

特徴

- ✓ 主流はスクラッチ開発
- ✓ オンプレ→クラウド移行拡大中

03 最適で丁度よいご提案を提供

特殊な業態の業務システムでは、パッケージソフトでは対応できない・拡張すると費用がかかるケースも多い。

様々なお客様との取引実績のあるICは、このような**ご要望にフィットするスクラッチ開発ご提案を得意としています**。

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

2.提案の目的／スコープ

© 2023 IC CO., LTD.

2.1.提案の目的 (1/3)

株式会社IC
Be the best partner.

貴社「基幹システム刷新プロジェクト」の目的実現に向けて

私たちICは、長年のWebシステム構築経験により**『新システム構築実現に向けたスムーズな課題解決からシステム完成まで』**を一貫支援いたします。

新システムの完成実現に向けて弊社が貢献できること

- ✓ **十分な知見・ノウハウを活用した高度なご提案が可能**
- ✓ **得意なビジネスモデルでの対応により確実な体制を構築可能**

© 2023 IC CO., LTD.

2.1.提案の目的 (2/3)

株式会社IC
Be the best partner.

十分な知見・ノウハウによる高度な提案

貴社が実現したい新システムに関するご要望は、弊社の十分な知見・ノウハウにより**高度なご提案が可能**と考えます。

業務に係る知見	Webシステム構築に係るノウハウ
貴社業務にマッチングする業務知見として、弊社顧客である住宅建材メーカーや保険会社のアクター・業界に対する知識が役立つと考えます。**スムーズな業務要件整理を実現します**。	弊社では、様々な業界の申請・予約管理システム、社内外多数ユーザ利用を目的としたシステム構築で養ったノウハウを豊富に蓄積しています。これらの強みを活かした**高レベルな提案をご提供致します**。

© 2023 IC CO., LTD.

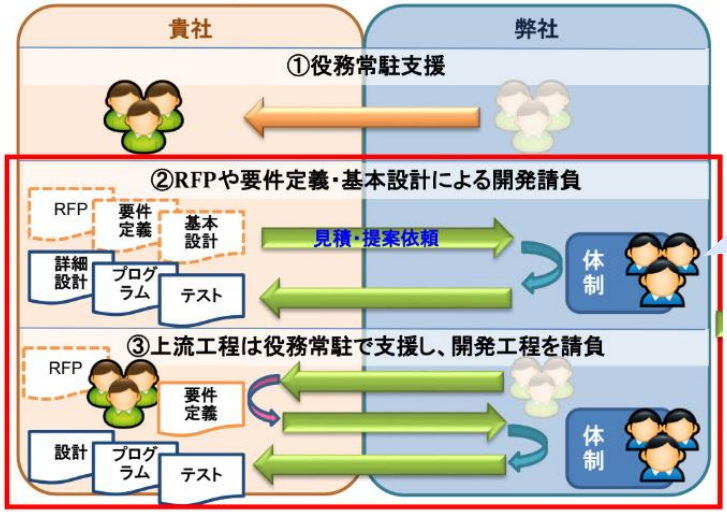
2.1.提案の目的 (3/3)

株式会社IC
Be the best partner.

得意なビジネスモデルによる確かな対応

Webシステム構築依頼に対する要件整理＋受託開発は弊社にとって得意とするビジネスモデルの１つです。**弊社が上流工程からシステム完成まで責任ある開発体制を構築**し対応いたします。

弊社ビジネスモデル



※今回は③でのご提案

- ✓ 経験豊富な上流SEが提案式で貴社課題解決案をわかりやすくご説明します。
- ✓ 課題解決に最適な開発体制を弊社技術者と多くのパートナー企業にて速やかに構築いたします。

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

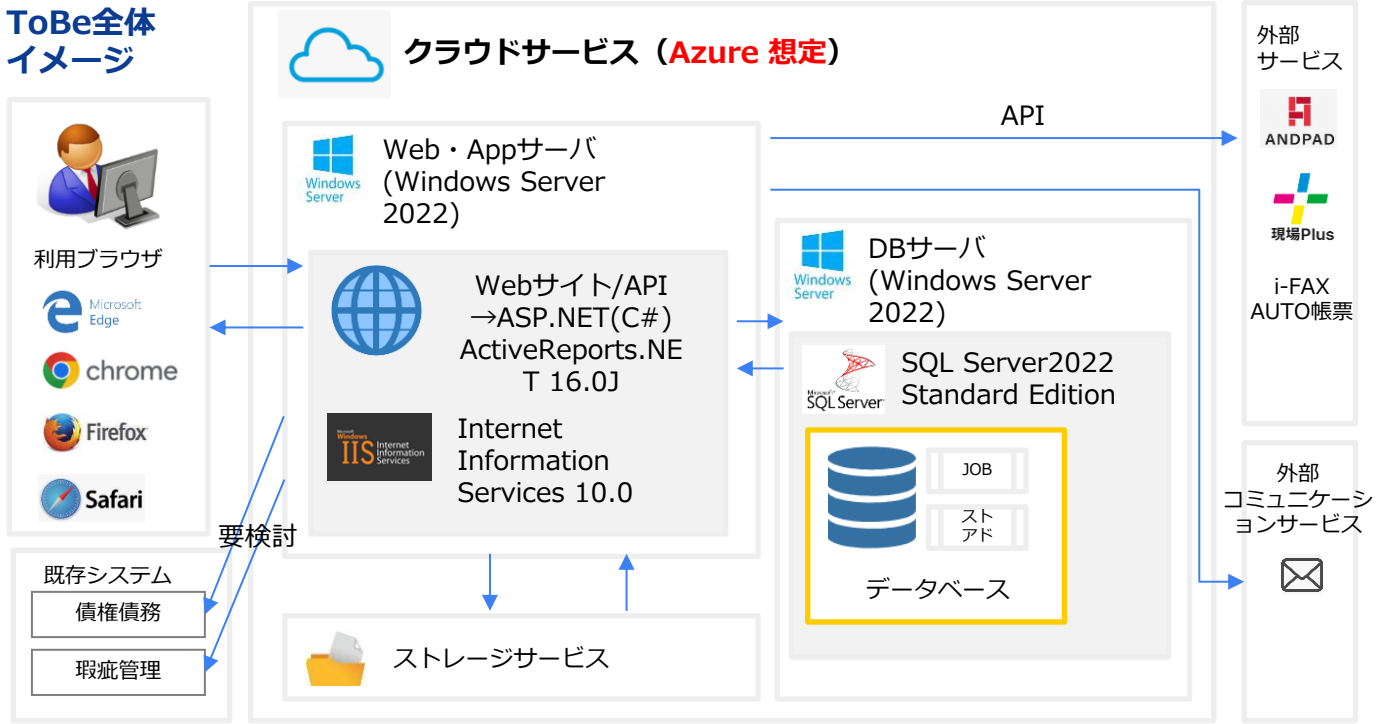
3.機能要件に対するご提案

© 2023 IC CO., LTD.

3.1.システム全体像

株式会社IC
Be the best partner.

弊社が考える新システム/新業務システムの全体構成となります。



Point

- ✓Azure採用による全体構成（弊社実績より）。
- ✓Web・Appサーバには新システム/新業務機能を統合したWebシステムを搭載。
- ✓統合Webシステム化することでストレージ・DBとの連携簡易化。データ同期制御の回避。
- ✓外部サービス連携はWebAPI(Rest/SOAP)により実現。

※インフラは提案対象外としているため、上記クラウド環境は弊社類似実績を参考とした構成です

© 2023 IC CO., LTD.

3.2.実現・開発方法(1/3)

株式会社IC
Be the best partner.

はじめに、実現／開発方法のご提案に伴う**前提事項**について以下に示します。

クラウド環境について

以降のWebシステム構築提案のクラウド環境は弊社実績のある以下を前提とさせて頂きます。

- Azure IaaSを採用
- Azure上にWeb/Appサーバ用、DBサーバ用の仮想マシンを構築
- さらに添付ファイル保存先用ストレージサービスを構築

開発手法について

弊社受託開発事例の多いフルスクラッチ実装を前提とさせて頂きます。

- 既製品（サービス）を組合わせて利用する方式と比較して -

- 外部ユーザ向けWebシステムの場合、要求実現性の高いフルスクラッチでもメリットが多い場合がございます
- フルスクラッチの場合でも商品追加時の拡張柔軟性、操作性・効率性対策手段は数多くございます

© 2023 IC CO., LTD.

3.2.実現・開発方法(2/3)

株式会社IC
Be the best partner.

貴社要求の多くを実現でき、且つ弊社が最も得意とする**ASP.NET(C#)＋BootStrapでの開発方法**にて、新システムと関連する外部連携機能までを構築します。

ASP.NET(C#)

弊社ではこれまでASP.NETを採用することで、**モックアップの早期提供**、**Webデザイン改善への柔軟な対応**、**開発効率化（コスト削減）**、**品質向上**を実現してきました。

- 画面レイアウトと処理コードの分離開発。
- ノーSQLによる開発。
- MVC３層構造プラットフォーム。
- WebからAPIまで、１つの言語で開発。

＋

BootStrap

弊社では、WebデザインにX（旧Twitter）社が提供するフレームワークであるBootStrapにて、**PC・モバイルでの画面最適化**を実現してきました。

- テンプレート充実による開発効率化。
- 統一感のある画面デザインの実現。
- レスポンシブデザイン対応がしやすい。

画面の統一性と、高い操作性・保守性の実現

© 2023 IC CO., LTD.

3.2.実現・開発方法(3/3)

株式会社IC
Be the best partner.

さらに、ユーザの**入力離脱率の軽減（入力利便性向上）**に取り組みます。これらは要件定義ヒアリングを通して、具体的案を確定していく想定です。

基本要求を確実に取込む

ASP.NET(C#)＋BootStrapによる表示と操作の統一性と保守性を担保したWebシステムを実現後に。

更に利便性向上に取組む

入力アシスト機能の検討・実装

画面項目構成が固まった段階で、効果的な入力アシスト機能をモックアップ等を活用して弊社にてご提案いたします。

例）

- ガイドメッセージ
- リマインドメッセージ
- リアルタイムエラーチェック
- サブミットブロック
- プレースホルダー
- 自動入力／自動変換

※EFOツール(Entry Form Optimization tool)導入とスクラッチのいずれかでの対応を想定しています

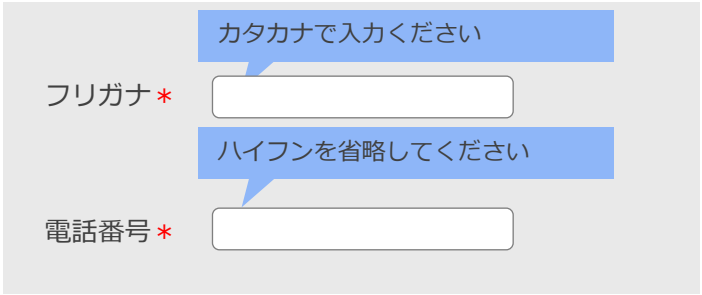
モックアップにて画面イメージをご確認いただきながら、貴社が必要とする機能を最適に実装していきます

© 2023 IC CO., LTD.

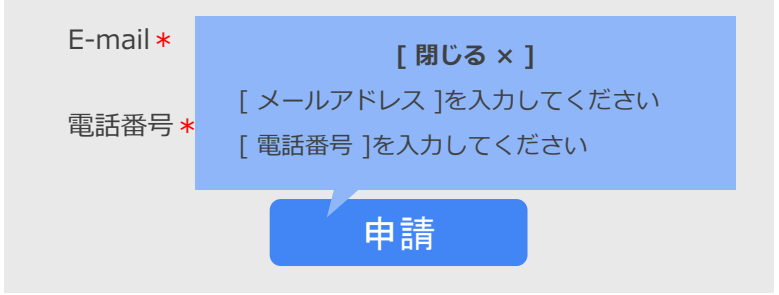
補足（入力アシスト事例）

株式会社IC
Be the best partner.

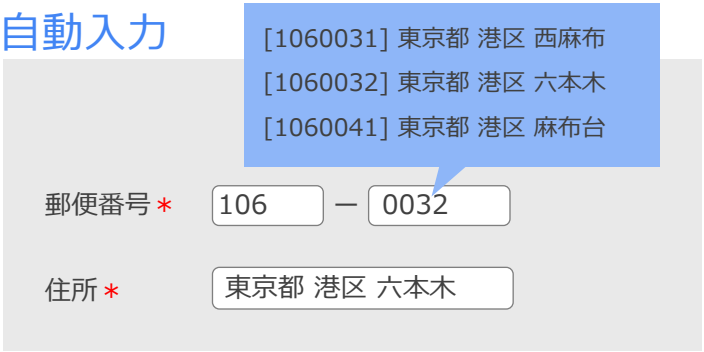
ガイドメッセージ



サブミットブロック



住所自動入力



プレースホルダー

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

4.非機能要件に対するご提案

© 2023 IC CO., LTD.

4.1.実現方法

株式会社IC
Be the best partner.

- 以下別紙を参照。
  非機能要求一覧.xlsx

※弊社から現時点でのシステム全体構成に関する提案はございません

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

5.プロジェクト運営

© 2023 IC CO., LTD.

5.1.プロジェクト運営について

株式会社IC
Be the best partner.

今回、プロジェクト全体統括・推進については提案対象外とさせて頂きます。ご提案範囲としては以下となります。

進め方	貴社RFP記載内容の方針決定に準じます
スケジュール	貴社RFP記載内容の方針に準じます ※弊社が提案範囲するSTEP1の完了予定時期は現在のところ弊社と乖離はございません（詳細スケジュールは要件定義期間での確定見積にてご提示予定）
会議体	貴社RFP記載内容の方針決定に準じます
プロジェクト運営管理	-（弊社提案対象外のため未記載とします）
各工程の体制と環境構築	**体制：**貴社RFP記載内容の方針決定に準じます **環境：**要件定義では貴社ユーザとスケジュール・コミュニケーションが共有可能な仮想環境・PCを貸与頂く想定です（作業場所は貴社及びリモートワーク想定）。開発環境については要件定義期間での確定見積にてご提示予定。
タスク、成果物、役割分担	【JCP】タスク・成果物・作業役割分担.xlsx ※弊社ご提案範囲（Step1の新システム構築支援）での記載となります
工数	【JCP】別紙_費用記入表.xlsx ※弊社ご提案範囲（Step1の新システム構築支援）での記載となります

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

6.要件定義運営

© 2023 IC CO., LTD.

6.1.要件定義の進め方

株式会社IC
Be the best partner.

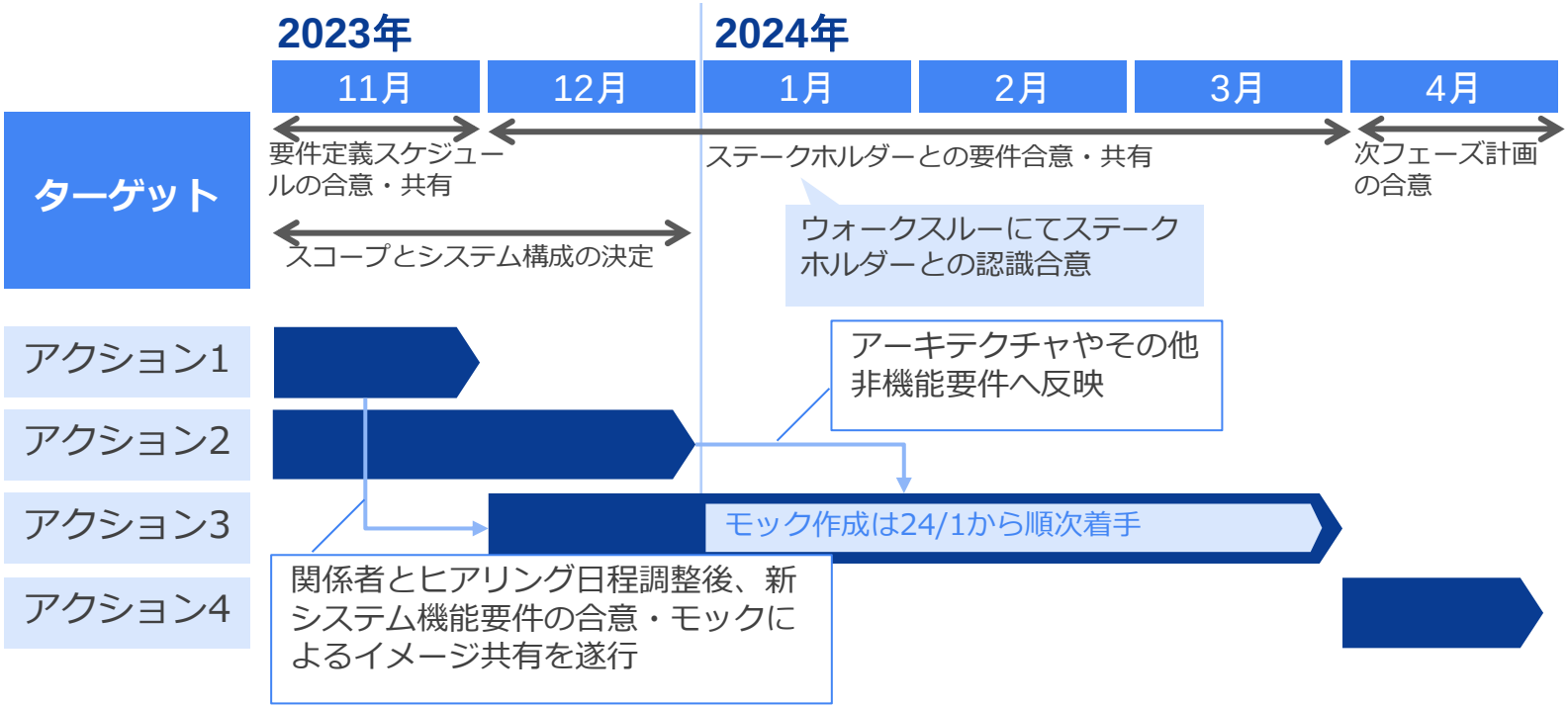
週２～３回程度で各ステークホルダーと対面（またはWeb会議）での会議を開催し、速やかに業務・機能要件の整理を進めていきます。
全体実行計画に準ずる範囲内で、以下のアクションを詳細スケジュール化し、会議設定・アジェンダ準備等、弊社にてファシリテートします。

アクション1	アクション2	アクション3	アクション4
✓ 要求事項の棚卸（タスク化） ✓ タスクスケジュール作成	✓ 課題のヒアリング ✓ スコープの確定 ✓ 弊社提案アーキテクチャ適用の検討	✓ 機能要件定義 ✓ 非機能要件定義 ✓ ウォークスルーの実施 ✓ モックアップの作成	✓ 次フェーズ確定見積 ✓ 要員・体制計画 ✓ 受託作業環境準備
要件定義スケジュールの合意・共有	スコープとシステム構成の決定	ユーザとの要件合意・共有	次フェーズ計画の合意

© 2023 IC CO., LTD.

6.2.スケジュール

以下に示すとおり、2024年3月（アクション3完了）までに要件定義とモックイメージの合意を目標とします。



© 2023 IC CO., LTD.

6.3.タスク、成果物、役割分担

株式会社IC
Be the best partner.

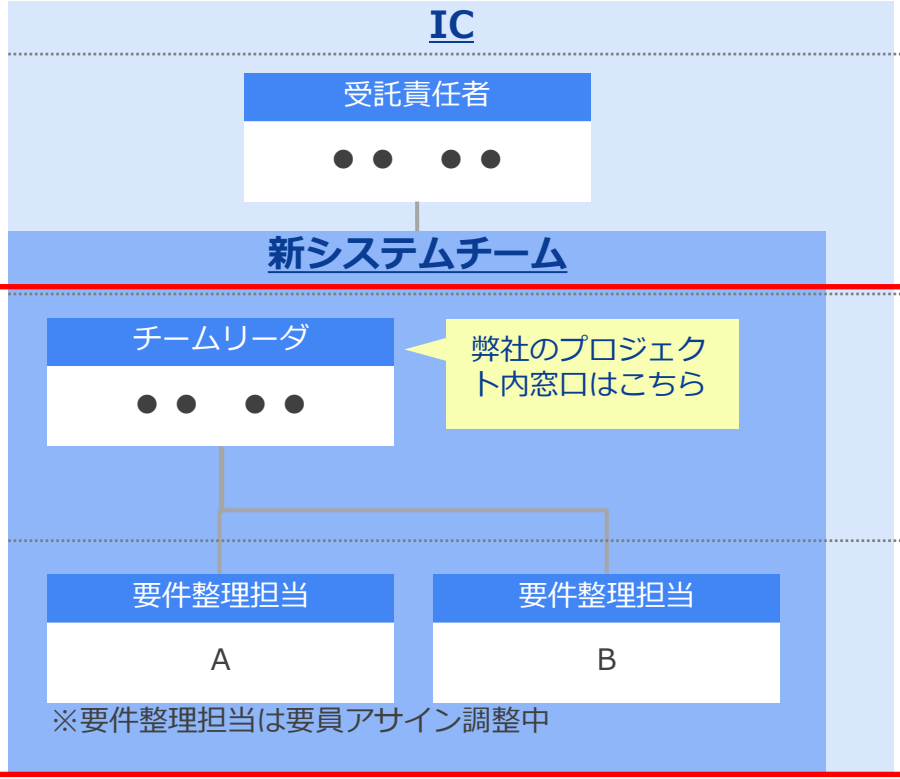
- 以下別紙を参照。
  タスク・成果物・作業役割分担.xlsx

© 2023 IC CO., LTD.

6.4.体制・要員

株式会社IC
Be the best partner.

弊社が提案する『新システムチーム』体制は以下のとおりです。



弊社責任者（１名）

- 貴社または弊社パートナーとの会社間窓口（※）
  ※プロジェクト内・外問わず
- TL推進業務評価、及び成果物承認

※費用ご提示の範囲は以下の赤枠の範囲となります

チームリーダ（１名）

- 新システムチーム管理・推進責任者
- プロジェクト内チーム間窓口（※）
  ※作業報告、ミーティングファシリテータ
- チーム作業/会議の予実、課題・進捗管理
- メンバー作業指示と成果レビュ

チーム推進者（2名）※１名は2024年1月からの参画見込み

- 業務・システム要件整理、ユーザ説明
  →業務要件・システム要件・非機能要件
- 各種、成果物作成
  →要件定義書、会議アジェンダ・議事録
- モックアップ作成、機能技術検証

© 2023 IC CO., LTD.

6.5.メンバー経歴

株式会社IC
Be the best partner.

弊社主要（責任・管理・推進）メンバー経歴は以下のとおりです。

※CSP Professionalレベル資格保有者のご提案はございません

	要員名	言語・DBスキル	年数・資格	PM/PLとして担当したシステム導入案件
受託責任者	● ● ● ●	ASP.NET(C#,VB) SQL Server 他	年数：24年 ※PL以上経験５年以上あり 資格：PMP	**保険代理店様 基幹システム更改プロジェクト** • 他ベンダー構築システムへの大幅機能改修案件支援（要件定義～運用保守まで） • 弊社担当規模は100人月 **大手食品製造様 ワークフローシステム導入プロジェクト** • 社内稟議・申請業務システムの新規構築案件支援（要件定義～運用保守まで） • 弊社担当規模は60人月
チームリーダ	● ● ● ●	ASP.NET(C#,VB) SQL Server 他	年数：22年 ※PL以上経験５年以上あり 資格：PM系資格なし	**大手IT企業様 基幹システム刷新プロジェクト** • 老朽化した原価管理システム全般の再構築支援（要件定義～運用保守まで） • 弊社担当規模は90人月 **大手メーカー様 基幹システム刷新プロジェクト** • 業務自動化・ペーパーレス化に伴う決裁システム再構築支援（要件定義～運用保守まで） • 弊社担当規模は80人月

- キャリア紹介 -

これまで最大19人体制規模案件のPL経験をもち、現在はPMとして多くの業態・業種案件で活躍しています。
公共（図書館管理）/ 金融業（証券決裁）/ サービス業（積算）/ 製造業（在庫管理、金型管理、ワークフロー）など

- キャリア紹介 -

顧客先SEとして長年経験を積んだのち、直近５年はPLとしてWebシステム受託開発案件(10人以下体制)等で活躍しています。
製造業（SCM,PLM）/ 販売・流通業（BIツール、人事システム、サーベイ）など

*システムインテグレーション部

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

7.契約形態／条項

© 2023 IC CO., LTD.

7.1.契約形態/条項

株式会社IC
Be the best partner.

貴社が想定する契約形態／条項について、弊社の認識に相異ございません。

- 以下別紙を参照。
  契約形態・契約条件.xlsx
- 上記契約形態・契約条件を踏まえた要件定義工程の業務委託契約書の雛形は以下別紙を参照。

  業務委託基本契約書（雛形）.docx

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC
Be the best partner.

9.本PJ外テーマの実績

© 2023 IC CO., LTD.

9.1.インフラ基盤強化実績

株式会社IC
Be the best partner.

金融・保険業にフォーカスし、**パブリッククラウドへの移行観点**から弊社実績を３点記載いたしました。

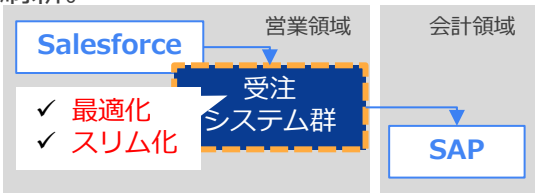
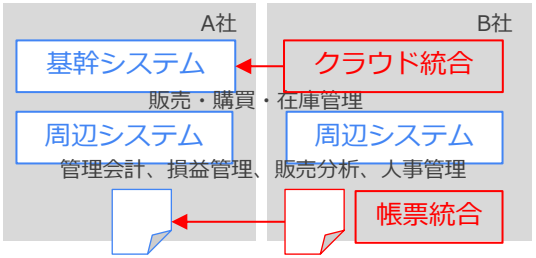
業種	会社規模	プロジェクト内容	プロジェクトで得られた成果と効果等
金融・保険業 aws	従業員数460人	事業継続性やスケーラビリティ、柔軟性の改善を目的としたインフラ基盤強化 サーバ台数：20台以上 DB：Oracle⇒AWS Aurora **オンプレからAWSへの移行**	成果:AmazonConnect,Lambda, API-Gateway,StepFunctions,Glueなどのノウハウを得た 効果：スケーラビリティ、柔軟性の改善、ランニングコスト低減
金融・保険業 Microsoft Azure	従業員数21,000人	ランオフシステムのコスト低減を目的としたクラウド移行 サーバ台数：350台以上 OS/DB：Windows/SQL Server **プライベートクラウドからAzureへの移行**	成果：Azureインスタンスシリーズの選定、Azureへのデータ移行のノウハウを得た。新規インフラ基盤リリース後に業務影響のある障害を出さなかった。 効果：ランニングコスト低減、計画通りの移行
金融・保険業 aws	従業員数450人	ハードウェア老朽化に伴うインフラ基盤更改 サーバ台数：80台以上 OS/DB：HiRDB⇒AWS Aurora **オンプレからAWSへの移行**	成果：AWS環境でのテストフェーズでEC2,Auroraの構築自動化ノウハウを得た。クラスタ製品(CLUSTERPRO)、ウィルス対策製品(DeepSecurityなど)の製品知識を得た。 効果：テストフェーズの効率化、ランニングコスト低減

© 2023 IC CO., LTD.

9.2.業務システムの統合対応実績

株式会社IC
Be the best partner.

大手SI協業プロジェクトにて要求定義からリリースまで主要メンバとして参画した以下２件のプロジェクト実績をご紹介します。

業種／会社規模	統合化のスコープ	統合化アプローチ／プロジェクトで得られた成果と効果等
ビル施設管理・メンテナンス 従業員数8,800名	営業プロセス最適化およびシステムスリム化に伴う営業領域システムの刷新。 	**アプローチ：** 基本基盤をSF/SAP海外ベンダパッケージ、大手SI提供EAIで標準化し、独自・特殊業務機能をフルスクラッチシステムで実現。 **成果と効果：** フルスクラッチ全般を担う。決裁・手配業務を最適化したシステムを構築。操作や人的判断の削減効果により１日あたり営業事務時間を大幅に短縮。
小売事業 従業員数12,500名	会社吸収合併による基幹システムおよび周辺システムの統合対応支援。 	**アプローチ：** 弊社支援範囲は周辺システム。業務要求および費用対効果を考慮し、B社のBI帳票をA社に合わせる方法が最適として提案。 **成果と効果：** 改修コストを大幅に削減、また、帳票レイアウト以外の更改を最小限にしたことによる業務混乱を回避。

© 2023 IC CO., LTD.

株式会社IC

Be the best partner.